



DIPLOMADO ADMINISTRACIÓN DE PRESUPUESTOS Y PROCESOS DE LICITACIÓN

OBJETIVOS

Proporcionar a los participantes los conocimientos y herramientas necesarios para elaborar presupuestos detallados en proyectos de edificación y gestionar eficazmente el proceso de licitaciones en la industria de la construcción, asegurando el cumplimiento de normativas y criterios de transparencia.

DIRIGIDO A

- Ingenieros civiles, arquitectos y profesionales del sector construcción.
- Gerentes de proyectos, supervisores de obra y contratistas.
- Empresarios interesados en la gestión eficiente de proyectos de construcción.





¡Porque garantizamos la excelencia en cada paso de tu aprendizaje! Estamos certificados en ISO, asegurando los más altos estándares de calidad en nuestra enseñanza. Además, contamos con formadores altamente capacitados y comprometidos a guiarte en tu camino hacia el éxito.



**Formadores expertos
en sus áreas de gestión.**



**Flexibilidad
y comodidad.**



**Material y
recursos adicionales**



**+70,000
profesionales egresados**



**Garantía de
calidad certificada.**



**Networking y
desarrollo profesional**



**Reconocimiento
a nivel internacional**



**Metodología
dinámica**

CAES ACADEMY MARCA CERTIFICADA



METODOLOGÍA

El diplomado es práctico y participativo.

El recorrido por los diferentes temas se hace de forma dinámica, apoyado en tareas y consejos útiles, motivando cambios inmediatos en las costumbres de los participantes, para su implementación inmediata en su vida.

Se propondrán dinámicas para desarrollar habilidades a raíz de una efectiva identificación de sus talentos, así como un correcto mentoring durante todo el proceso.



CONTENIDO:

Módulo 1: Introducción al Presupuesto de Construcción y Licitaciones

- Principios Básicos de Presupuesto de Edificación, Concepto de presupuesto y su importancia en la construcción.
- Tipos de presupuestos: preliminar, detallado, ajustado.
- Diferencias entre presupuesto de obra pública y privada.
- Estructura y Componentes del Presupuesto
- Identificación de partidas de obra.
- Análisis de costos directos e indirectos.
- Definición de precios unitarios y cantidades de obra.
- Principios y Procesos de Licitación, Definición y objetivo de las licitaciones.
- Tipos de licitaciones (pública, privada, internacional).
- Fases de un proceso de licitación.

Actividades Prácticas:

- Análisis de un presupuesto base.
- Ejercicio de lectura de bases de licitación.

CONTENIDO:

Módulo II. Análisis de Costos y Precios Unitarios

- Análisis de Costos Directos e Indirectos, Identificación de insumos y costos.
- Métodos de cálculo de costos de materiales, mano de obra y equipo.
- Creación de Precios Unitarios
- Definición y cálculo de precios unitarios.
- Factores que afectan los precios: materiales, disponibilidad, tipo de construcción.
- Integración de la Matriz de Precios Unitarios
- Elaboración de matrices de precios unitarios.
- Herramientas digitales para el análisis de precios.

Actividades Prácticas:

- Ejercicio de cálculo de costos directos e indirectos.
- Desarrollo de matrices de precios unitarios en un software de presupuesto.

CONTENIDO:

Módulo III. Estimación de Recursos y Presupuesto de Obra

- Estimación de Recursos Materiales, Humanos y Financieros
- Identificación de recursos necesarios para cada partida de obra.
- Métodos de estimación de cantidades.
- Elaboración de un Presupuesto Completo de Edificación
- Integración de partidas y recursos en un presupuesto de obra.
- Ajustes de presupuesto según restricciones de tiempo y costo.
- Presentación y Control de Presupuestos
- Herramientas para la presentación y control de presupuestos.
- Principios para la revisión y aprobación de presupuestos.

Actividades Prácticas:

- Desarrollo de un presupuesto completo para una edificación ficticia.
- Presentación y defensa del presupuesto desarrollado.

CONTENIDO:

Módulo IV. Gestión y Evaluación de Licitaciones

- Elaboración y Revisión de Bases de Licitación
- Componentes de una convocatoria de licitación.
- Revisión de bases técnicas, administrativas y legales.
- Evaluación de Propuestas de Licitaciones
- Métodos de evaluación de propuestas técnicas y económicas.
- Criterios de selección y cumplimiento normativo.
- Adjudicación y Seguimiento del Contrato
- Proceso de adjudicación y contratación.
- Control y seguimiento del cumplimiento de contratos.

Actividades Prácticas:

- Análisis de un caso de bases de licitación.
- Ejercicio de evaluación de propuestas de licitación.

CERTIFICACIONES A OBTENER



MÓDULO I



MÓDULO II



MÓDULO III



MÓDULO IV





**DURACIÓN 48
HORAS**



**AULA
VIRTUAL**



CERTIFICADO



**MATERIAL
DE APOYO**

info@caesacademy.com

www.caesacademy.com

SIGUENOS EN:

